



ИННОВАЦИИ — ДВИЖЕНИЕ К УСПЕХУ!

ООО «Нейрон», г. Рязань, — лауреат V Международной выставки «Лифт Экспо Россия-2011» в номинации «За лучшие инновационные разработки в системах диспетчеризации». Корреспондент журнала «Лифтинформ» встретился с главным инженером ООО «Нейрон» ДМИТРИЕМ ЖУПИКОВЫМ.



— *Уважаемый Дмитрий Владимирович, поздравляем вашу компанию с заслуженной победой. Расскажите, пожалуйста, за счёт чего достигнут такой успех.*

— Спасибо за поздравления. Благодарю команду АК «Лифт», лично её президента Фёдора Алексеевича Лячина и ГАО «ВВЦ» за возможность проявить себя на этом форуме. Эта победа достигнута за счёт большого опыта сотрудников нашего предприятия. Нам удалось воплотить новые технические решения в оборудовании диспетчерской и ремонтной связи лифтов.

— *В чем заключаются ваши инновации?*

— В первую очередь — это создание уникальной системы переговорной связи лифта (СПСЛ) с новыми возможностями:

— Применяемость в составе любого лифта.

— Интеграция с любой диспетчерской системой.

— Унифицированное готовое решение для выполнения всех требований Техрегламента и ГОСТов по лифтам и инвалидным платформам.

— Электрическая схема и программа, записываемая в микроконтроллеры, едины и унифицированы под любые задачи.

— Питание, связь и опрос устройств осуществляются по двум проводам.

— *Да, это впечатляет! Тем более, эти инновации мы уже могли видеть на стендах выставки у наших производителей лифтов. Но любые новые разработки интересны и с точки зрения экономики, не так ли?*

— Совершенно верно! Наши инновации — это и экономический эффект.

В СПСЛ это реализовано за счёт:

— Современной схемотехники и низкого энергопотребления, а это — энергосбережение.

— Реализации работы по двум проводам (ранее использовались 4-5 проводов) — колоссальное снижение стоимости материалов.



Стоимость системы сопоставима стоимости ранее использованных материалов.

— Унифицированных схемы и программы, которые позволяют существенно снизить себестоимость оборудования при производстве и, соответственно, получить оптимальную цену на готовую продукцию.

— Лучшего решения в плане соответствия Техрегламенту для поставщиков иностранных лифтов сегодня, и которое даёт снижение стоимости в 2 раза подобного оборудования.

— *А трудно внедрять новое?*

— Нелегко. Внедрять новое всегда сложно. Для этого потребовалось упорство и стремление.

В первую очередь хочу извиниться перед лифтовиками, так как на этапах внедрения на объектах были выявлены недочёты в нашей работе. Во-вторых — поблагодарить за требовательность и понимание специализированные организации, такие как ОАО «ЩЛЗ»,

МГУП «Мослифт», «СУ-162», ЗАО «СП Подъём», «ДСК-1», ДСК «Телеком», ЗАО «Лифтек».

Для нас это и есть общение, которое воплощается в инновациях!

И радость пассажиров, для которых лифтовики делают каждый день свою работу!



НЕЙРОН

**390023 г. Рязань,
проезд Яблочкова, д.5, корп.1
тел./ факс: (4912) 24-16-05,
21-05-69, 45-83-44
e-mail: info@lift-neiron.ru
www.lift.ryazan.ru
www.ooo-нейрон.рф**

